

Czasopismo Klientów
Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej

I NFORMATOR

 Bank Spółdzielczy
w Białej Rawskiej

BANKOWY

PODSUMOWANIE MINIONEGO ROKU

– szczegóły na str. 2

TRZEBA ROBIĆ SWOJE

wywiad z Grupą Producentów
Warzyw Bracia Bracik

– szczegóły na str. 4

NOWE KARTY MASTERCARD

– szczegóły na str. 6

NOWA OFERTA RACHUNKÓW ROR

– szczegóły na str. 9



BEZPIECZEŃSTWO PŁATNOŚCI KARTĄ

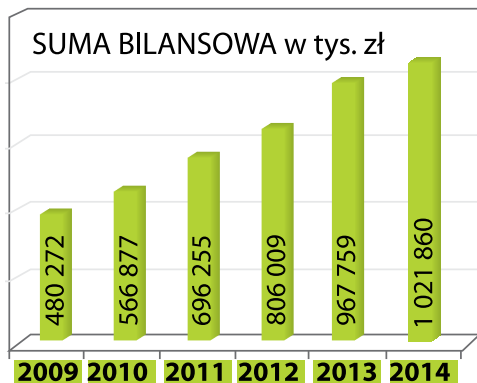
– szczegóły na str. 8 i 11

Podsumowanie minionego roku

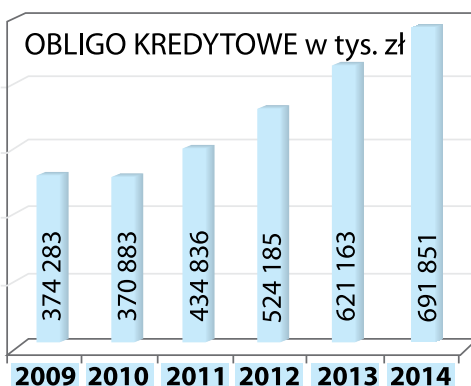
Miniony rok, wobec niesprzyjających warunków makroekonomicznych (niskie stopy procentowe, pojawienie się deflacji, rosyjskie embargo), był okresem wzmożonego wysiłku w celu zapewnienia realizacji przyjętej Strategii działania Banku.

Patrząc na wyniki Banku w 2014 roku, uczestnicy zebrań grup członkowskich, a także Zebrania Przedstawicieli, mają prawo do satysfakcji. Bank ten trudny czas przeszedł z zauważalnym sukcesem. Utrzymał pozycję jednego z najsilniejszych i największych banków spółdzielczych w kraju. Pod względem wielkości aktywów zajmuje bowiem 5 miejsce w grupie BPS, a 8 wśród wszystkich działających aktualnie 564 banków spółdzielczych

Podstawowym miernikiem aktywności każdego banku jest jego suma bilansowa. W minionym roku po raz pierwszy w historii Banku suma bilansowa przekroczyła poziom miliarda złotych (1 021 860 tys. zł), wzrastając w stosunku do jej wielkości na koniec 2013 roku o ponad 5 proc.



Mimo niekorzystnych tendencji (o czym wspominamy na początku), wielkość obligacji kredytowego na koniec 2014 roku osiągnęła wartość 691 851 tys. zł. Oznacza to wzrost w stosunku do roku 2013 o ponad 11 proc.



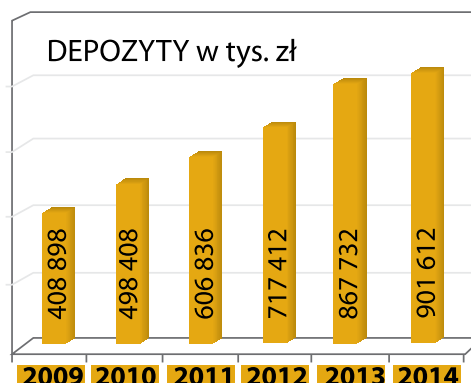
W ogólnej sumie udzielonych kredytów należności od przedsiębiorstw, spółek prywatnych oraz spółdzielni wynosiły 272 881 tys. zł (wzrost o 1,62 proc.), od rolników indywidualnych 270 678 tys. zł (wzrost o ponad 24 proc.), od osób prywatnych 80 734 tys. zł (wzrost o ponad 4,6 proc.), od przedsiębiorców indywidualnych 55 811 tys. zł (wzrost o ponad 20 proc.). Jednostki budżetowe zaciągnęły kredyty na sumę 11 242 tys. zł (spadek o 2 proc.). Struktura kredytobiorców jest zdywersyfikowana, a ryzyko kredytowe należy ocenić jako niskie. Jakość aktywów oraz portfela kredytowego, mierzona udziałem należności zagrożonych, była dobra i korzystnie prezentuje się na tle grupy banków spółdzielczych.

Depozyty to powierzone bankowi środki na rachunkach klientów. Ich stan

świadczą o poziomie zaufania do Banku. W minionym roku przekroczyły wartość 900 milionów złotych (901 612 tys. zł), co w stosunku do roku 2013 stanowi wzrost o 4 proc. Największą pozycją pasywów Banku były zobowiązania wobec sektora niefinansowego w kwocie 851 169 tys. zł – stanowiły one 83,27 proc. sumy bilansowej Banku. Bank

prowadził działalność depozytową zarówno w złotych polskich, jak i w walutach wymiennych (USD, EUR oraz w GBP). Baza depozytowa była stabilna. Depozyty w pełni pokrywały akcję kredytową.

Miniony czas potwierdził tezę, że aby uzyskać dobre wyniki na trudnym i konkurencyjnym rynku, Bank musi stać się instytucją finansową o mocnych kapitałach, otwartą na każdego klienta. Temu też celowi władze Banku poświęciły w minionym dwudziestoleciu wiele uwagi. Fun-

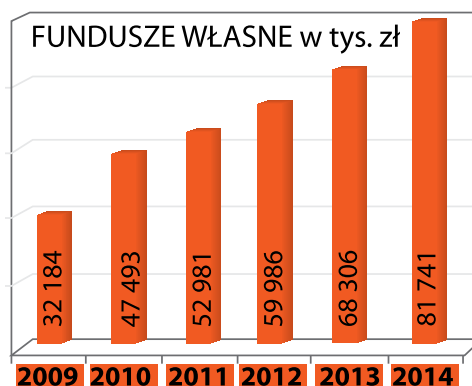


duże własne na koniec ubiegłego roku ukształtowały się na poziomie 81 741 tys. zł, tj. stanowiły równowartość 19 178 tys. euro według średniego kursu NBP z dnia 31.12.2014 roku i zwiększyły się w porównaniu do końca roku 2013 o 13 395 tys. zł.

Zwiększenie funduszy własnych w 2014 roku było rezultatem przede wszystkim przeznaczenia 100% zysku netto za 2013 rok na fundusz zasobowy.

Pod względem wielkości kapitałów Bank zajmuje 7 miejsce w liczącej 359 banków grupie BPS.

W minionym roku sytuacja w obszarze adekwatności kapi-



tałowej Banku była dobra. Poziom kapitału zabezpieczał ryzyko związane z prowadzoną działalnością. Wskaźnik zwrotu z kapitału (ROE netto) kształtował się na poziomie wyższym od średniego w grupie banków rówieś-

niczych. Bank spełniał nadzorcze miary płynności.

Mimo że sytuacja makroekonomiczna niesie ze sobą wiele zagrożeń, Bank w 2015 roku nadal będzie dążył do podnoszenia funduszy własnych, do uzyskania znaczącego udziału na lokalnym rynku usług finansowych, rozwoju technologii, pozyskiwania klientów, zwłaszcza młodzie-

ży, podniesienia atrakcyjności oferty produktów i usług, zapewnienia odpowiedniego poziomu efektywności działania Banku i utrzymania się w czołówce największych banków spółdzielczych w Polsce.

KALENDARZYK

planowanych terminów Zebrań Grup Członkowskich Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej w kampanii sprawozdawczej 2014/2015 roku.

LP.	GRUPA CZŁONKOWSKA	DATA ZEBRANIA	GODZ.	LOKAL
1	Gmina Błędów, gmina i miasto Mogielnica, miasto i gmina Tarczyn oraz gmina i miasto Grójec.	16 marca 2015 r. (poniedziałek)	12 ⁰⁰	Sala posiedzeń O/BS w Błędowie
2	Gmina Kowiesy oraz miasto i gmina Mszczonów.	16 marca 2015 r. (poniedziałek)	15 ³⁰	Sala posiedzeń O/BS w Kowiesach
3	Gmina Cielądz.	17 marca 2015 r. (wtorek)	13 ³⁰	Świetlica Urzędu Gminy
4	Miasto i gmina Rawa Mazowiecka oraz powiat tomaszowski.	17 marca 2015 r. (wtorek)	16 ⁰⁰	Sala posiedzeń Filii nr 1 w Rawie Mazowieckiej, ul. Jerozolimska 14 a
5	Miasto i gmina Biała Rawska oraz członkowie mający miejsce zamieszkania lub siedzibę w jednostkach administracyjnych nieujętych w punktach 1-4 i 6-8.	18 marca 2015 r. (środa)	10 ⁰⁰	MGOK w Białej Rawskiej
6	Miasto i gmina Nowe Miasto n/Pilicą.	18 marca 2015 r. (środa)	15 ⁰⁰	Sala konferencyjna Urzędu Miasta i Gminy
7	Gmina Regnów i gmina Sadkowice.	19 marca 2015 r. (czwartek)	12 ⁰⁰	Świetlica Środowiskowa w Regnowie
8	Powiat miasto stołeczne Warszawa, powiat warszawski zachodni, powiat grodziski, powiat pruszkowski.	19 marca 2015 r. (czwartek)	17 ⁰⁰	Sala posiedzeń O/BS w Brwinowie

Trzeba robić swoje

– Grupa Producentów Warzyw Bracia Bracik

W miejscowości Krosna-Parcela w gminie Brwinów wśród budynków wyróżnia się nowoczesna hala o powierzchni 4,5 tys. m². To siedziba Grupy Producentkiej Bracia Bracik.

Historia sięga roku 1939, kiedy w okolicy Brwinowa przybył dziadek braci i rozpoczął budowę gospodarstwa oraz produkcję warzyw. Do lat dziewięćdziesiątych ubiegłego wieku rodzice panów Bracik prowadzili produkcję mieszaną – roślinną i zwierzęcą – bydło mleczne, opasy i trzodę chlewną. Kiedy obecne pokolenie obejmowało gospodarstwo po rodzicach, bracia postanowili zmienić jego profil i skupić się na produkcji warzyw. Trzech braci firmuje swoim nazwiskiem całą Grupę, a każdy z nich ma w niej odrębne zadania. Pan Piotr Bracik jest prezesem Zarządu Grupy. – *Trzeba popierać rodzinne firmy, to najlepszy sposób na prowadzenie biznesu. Wartości rodzinne, kultywowane w Polsce, pozwalają na budowanie silnych, prężnych firm i gospodarstw, które sprawdzają się na rynku i potrafią przetrwać w sytuacji kryzysowej. Następne pokolenie – w osobie mojego bratanka – już szykuje się do pracy, studiując na SGGW w Warszawie i pracując w Grupie – opowiada pan Piotr. – Pracuje z nami również moja żona. Córka jest jeszcze ciut za mała na podjęcie decyzji o swojej przyszłości. Wychodzę jednak z założenia, że pracujemy nie po to, aby obarczać dzieci problemem, ale żeby przekazać im sprawne, dobrze działające narzędzie, które będą mogli dalej udoskonalać, jeśli tylko będą chcieli.*



W 2009 roku, kiedy przepisy dotyczące grup producenckich zostały doprecyzowane, bracia Bracik postanowili skorzystać z dofinansowania unijnego. Przy współpracy z Bankiem Spółdzielczym w Białej Rawskiej członkowie Grupy mogli realizować inwestycje. – *Warto przypomnieć, że wówczas nie było zbyt wielu grup producenckich w Polsce, brakowało też specjalistów z tego zakresu. Duże banki komercyjne, nawet wskazywane przez Agencję Rynku Rolnego podchodziły do nas z dużą rezerwą. Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej zdecydował się na finansowanie naszego przedsięwzięcia inwestycyjnego, byliśmy drugą grupą w okolicy, której pomógł na początku działania.*

Współpraca rodziny Bracików z Bankiem Spółdzielczym rozpoczęła się wiele lat temu. – *Jesteśmy znani w regionie, mamy swoją historię finansową „wypracowaną” od pokoleń – jesteśmy dla Banku wiarygodnym partnerem. Bank z kolei ma korzystną ofertę nie odbiegającą od innych na rynku, może śmiało konkurować z instytucjami komercyjnymi – a w wielu aspektach je przewyższa, przede wszystkim kulturą współpracy, pozytywnym podejściem do klienta, jasnością i szybkością procedur. Posiadamy, jako Grupa, konta również w innych bankach, ale zdecydowaną większość operacji przeprowadzamy właśnie przez Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej. To najlepszy, sprawdzony partner naszej Grupy – opowiada pan Piotr.*



Członkowie Grupy inwestowanie rozpoczęli od wybudowania hali – zgodnie z przyjętym kierunkiem rozwoju. – *Udoskonaliliśmy po kolei cały cykl produkcyjny – wyjaśnia pan Piotr. – Okazało się, że to było dobre podejście, bo wiele rzeczy się w ostatnich latach na rynku zmieniło, jak choćby zapotrzebowanie na rodzaj opakowań. Dzięki temu możemy zaspokajać potrzeby naszych odbiorców opierając się na najnowszych technologiach.*

Grupa może teraz zapakować swoje produkty na wiele sposobów. Oferuje flow-pack, czyli zafoliowaną tackę, torbki foliowe, aczkolwiek w tym roku największym powodzeniem cieszyły się 10-kilogramowe worki raszłowe, charakteryzujące się najniższą ceną jednostkową. Maszyny w hali Grupy dają możliwość konfekcjonowania marchwi w opakowaniach od 1 kg do 25 kg. Cebula również pakowana jest od 1 kg (tak zwane worki carry-bag), aż do 15-kilogramowych worków raszłowych.





Bracia Bracik otrzymali dofinansowanie z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, muszą zatem spełniać pewne wymagania – między innymi zapewnić odpowiednią wielkość produkcji. Łączny areal udziałowców to 230 hektarów warzyw. – Nie lubię się chwalić, ale jesteśmy największym producentem marchwi na świeży rynek na Mazowszu – mówi pan Piotr. – To istotne, bo już od samego początku cyklu uprawowego stosowane technologie są inne, niż „na przemysł” – również i odmiana warzyw jest inna. Ludzie najczęściej kupują oczami. Nasza marchew jest wyprodukowana, przygotowana i zapakowana tu, na miejscu – i trafia na rynek jako zdrowy, polski, estetyczny towar. Produkcja warzyw przeznaczonych do dalszej obróbki – do mrożonek, gotowych dań, jest prostsza – wystarczy wyhodować i zebrać z pól. My mamy nowoczesną linię technologiczną, która pozwala nam składować warzywa w odpowiednich warunkach, myć je, precyzyjnie ważyć i pakować. Konkurencja na świeżym rynku jest duża, ale przy dużym nakładzie pracy i należytej staranności można uzyskać bardzo dobre wyniki.

- Jesteśmy również znaczącym producentem salaty lodowej. To kapryśne i bardzo wymagające warzywo, o krótkim okresie wegetacji – a przez to trudne do ochrony. Zbiory zaczynamy w maju, a kończymy w listopadzie – to maksymalnie 22 nasadzenia. Brokuły to drobny ułamek naszej działalności. Jest jeszcze cebula – ważne na polskim rynku warzywo – dodaje pan Piotr.

Warzywa produkowane przez Braci Bracik przechodzą wiele kontroli – od wewnętrznych, opartych na przepisach krajowych i unijnych, po te w sieciach supermarketów. – Nasze doświadczenie i wiedza nie pozwalają nam na żadne uchybienia. Nasz towar nigdy nie będzie potraktowany nieodpowiednim środkiem ochrony w nieodpowiednim momencie – podkreśla pan Piotr.

N. M. M.



**BRACIA BRACIK
GRUPA
PRODUCENTÓW
WARZYW**
Krosna-Parcela
ul. Nadrzeczna 14,
05-840 Brwinów
tel./fax: 22 353 93 92



Bank Spółdzielczy w Brwinowie działał samodzielnie w latach 1992-2005. Wtedy m.in. klientami naszego Banku byli państwo Barbara i Tadeusz Bracik, rodzice obecnych członków Grupy Producentów Warzyw. Warto podkreślić, że Grupa to jeden z największych klientów Oddziału.

W roku 2005 nasz Bank przyłączył się do Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej razem ze swoimi stałymi klientami oraz wyspecjalizowaną kadrami.

Niczym nie różnimy się od banku komercyjnego – jeśli chodzi o zakres i poziom oferowanych usług, a także technologii. Wygrywamy w tej konkurencji tym, co jest dla banków spółdzielczych specyficzne. Jesteśmy otwarci na potrzeby naszych klientów, staramy się jak najlepiej ich poznać, zaferować najlepsze rozwiązania. Na brwinowskim rynku wyróżnia nas jeszcze to, że pracujemy we wszystkie soboty. Dzięki temu osoby pracujące przez cały tydzień i wypełniające inne obowiązki, swoje bankowe sprawy mogą załatwić bez konieczności brania dnia wolnego, zwłaszcza, że większość mieszkańców tej okolicy pracuje w Warszawie.

Wśród naszych klientów są osoby, które od swoich kontrahentów dowiadują się o sposobie działania naszego Banku i zachodzą z nami współpracę. Cieszymy się, że tak wielu klientów poleca nasz Bank innym.

Placówka w Brwinowie oferuje szeroki zakres produktów rozliczeniowo-depozytowych (w tym w walutach), kredytowych, kartowych oraz wiele nowoczesnych usług, m.in. internetowy dostęp do rachunków bankowych – Internet Banking również w wersji mobilnej za pośrednictwem urządzeń mobilnych typu smartfon. Jako Bank Spółdzielczy wiemy, jak ważny jest kontakt z klientami, rozpoznanie ich potrzeb, słuchanie sugestii, aby wykreować oczekiwaną ofertę.

Elastyczne podejście i konkurencyjna na rynku oferta Banku zapewniają dużym firmom, m.in. Grupie Bracik, korzystanie z produktów i usług optymalnie dostosowanych do zmieniających się w czasie potrzeb spowodowanych wzrostem skali swojej działalności.

Hanna Ambrozińska – dyrektor Oddziału w Brwinowie Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej

Nowe karty MasterCard dla klientów Banku

Karty debetowe to nowoczesna forma dysponowania oszczędnościami zgromadzonymi na rachunkach. Umożliwiają wypłatę pieniędzy w bankomacie w kraju i za granicą, płatności za towary i usługi w placówkach handlowych lub poprzez Internet.

Niemal każdy z nas ma w swoim portfelu co najmniej jedną kartę debetową. Właściciel takiej karty nie jest uzależniony od godzin pracy placówki Banku, a posługiwanie się nią jest nie tylko komfortowe, ale także bezpieczne. Płacąc kartą debetową mamy dostęp do takiej kwoty, jakiej w danej chwili potrzebujemy. Nie musimy nosić przy sobie gotówki i narażać się na jej kradzież.

Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej, wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klientów, zmodyfikował i unowocześnił ofertę kart płatniczych, wprowadzając karty płatnicze wydawane w ramach organizacji MasterCard. Oferta ta skierowana jest do osób fizycznych, w tym rolników, oraz klientów instytucjonalnych. Zmiana oferty kart płatniczych dotyczy kart debetowych, jak i kart kredytowych. Karty debetowe MasterCard Bank oferuje od 01.02.2015 roku, natomiast karty kredytowe dla firm zostaną wprowadzone do oferty od 01.04.2015 roku. Bank opracował nowe wizualizacje kart dla poszczególnych grup klientów.

Karta MasterCard JUNIOR DEBIT – dla dzieci i młodzieży do rachunków ROR JUNIOR



Karta MasterCard CREDIT OSOBY FIZYCZNE – dla klientów indywidualnych



Karta MasterCard ROR DEBIT – dla klientów indywidualnych



Karta debetowa MasterCard spełnia najwyższe standardy bezpieczeństwa i wygody. Umożliwia dokonywanie w Polsce i za granicą następujących operacji:

- ♦ Płatności bezgotówkowe za towary i usługi;
- ♦ w punktach oznaczonych emblematem MasterCard;

- ♦ dokonywanych na odległość, np. poprzez Internet, pocztę, telefon;
- ♦ w sposób zbliżeniowy (bezstykowy) w punktach oznaczonych emblematem MasterCard PayPass.
- ◆ Wypłaty gotówki:
 - ♦ w bankomatach oznaczonych emblematem MasterCard;
 - ♦ w jednostkach banków członkowskich organizacji MasterCard, oznaczonych emblematem MasterCard;
- ◆ Wykonywanie operacji typu cash back w wyznaczonych punktach handlowo-usługowych oznaczonych logo Cash Back MasterCard/Maestro.

Karta umożliwia także sprawdzenie salda dostępnych środków na rachunku karty oraz zmianę kodu PIN w bankomatach świadczących taką usługę.

Z usługi cash back można korzystać wielokrotnie w ciągu dnia. Jednorazowy limit wypłaty gotówki w ramach usługi cash back wynosi 300,00 zł. Warunkiem wypłaty jest jednoczesne dokonanie transakcji bezgotówkowej dokonanej na terenie Polski lub za granicą – nie jest możliwa sama wypłata gotówki.

Proces realizacji operacji typu cash back wygląda następująco:

- ♦ płacąc kartą za zakupy w kasie wystarczy poinformować sprzedawcę o wypłaceniu dodatkowo gotówki w ramach usługi cash back;
- ♦ podajemy kwotę wypłaty;
- ♦ łączną transakcję potwierdzamy składając podpis na wydruku lub wprowadzając kod PIN;

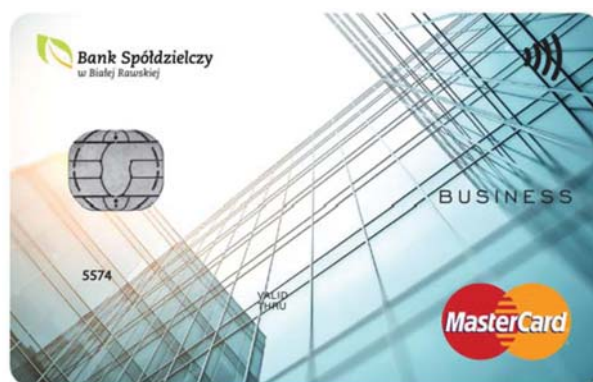
Karta MasterCard ROLNIK DEBIT - dla sektora rolniczego



Karta MasterCard BUSINESS CREDIT - dla klientów instytucjonalnych



Karta MasterCard BUSINESS DEBIT - dla klientów instytucjonalnych



- ♦ na otrzymanym wydruku należy sprawdzić poprawność kwot (zakupów i wypłaconej gotówki). Przy potwierdzaniu transakcji sprzedawca może poprosić dodatkowo o podpis przy kwocie wypłaty gotówki.

Dzięki tej usłudze nie trzeba szukać bankomatu, gdy potrzebujemy niewielkiej kwoty – gdyż miejsc, w których można wypłacić pieniądze, jest coraz więcej. Oszczędzamy czas, robiąc jednocześnie zakupy i dokonując wypłaty gotówki – w sposób bezpieczny, łatwy i wygodny.

Wszelkie informacje dotyczące oferty Banku w zakresie nowych kart płatniczych wydawanych w ramach organizacji MasterCard znajdą Państwo na stronie internetowej www.bsbr.pl, a także w placówkach Banku.


*Zespół Polityki Handlowej i Marketingu
Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej*

Płatności zbliżeniowe to wygoda i bezpieczeństwo

Coraz większą popularnością wśród sposobów dokonywania płatności za towary i usługi w placówkach handlowych cieszą się płatności zbliżeniowe. Płatności bezgotówkowych w sposób zbliżeniowy (bezstykowy) za towary i usługi można dokonywać w placówkach zaopatrzonych w terminal POS z czytnikiem zbliżeniowym oznaczonym logo MasterCard PayPass.



Nowe karty płatnicze wydawane przez Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej w ramach organizacji MasterCard umożliwiają dokonywanie wygodnych i szybkich płatności zbliżeniowych niezależnie od kwoty. Karta płatnicza Banku z funkcją zbliżeniową wyposażona jest w tzw. antenę zbliżeniową, oznaczoną na karcie symbolem, który znajduje się w prawym górnym rogu na awersie karty. Proces przeprowadzania płatności zbliżeniowej wygląda następująco:

- ◆ sprzedawca wprowadza na terminalu POS kwotę transakcji – kwota pokaze się na czytniku terminala;
- ◆ Użytkownik karty sprawdza czy kwota jest poprawna a następnie zbliża swoją kartę do czytnika w miejscu w którym znajduje się symbol 

i czeka, aż usłyszy sygnał „biip”. Sygnał oznacza, że zapłacono transakcję;

- ◆ jeżeli płatność kartą MasterCard nie przekroczyła 50 zł, Użytkownik karty nie podpisuje się ani nie podaje numeru PIN. Zabiera tylko rachunek;
- ◆ jeżeli płatność kartą MasterCard była wyższa niż 50 zł, Użytkownik nadal nie podaje karty sprzedawcy, ale dokonuje dodatkowej weryfikacji transakcji wprowadzając kod PIN na terminalu.

Płatność kartą w sposób zbliżeniowy gwarantuje taki sam poziom bezpieczeństwa, jak transakcja dokonywana standardową kartą z chipem. Nad bezpieczeństwem dokonywania transakcji zbliżeniowej czuwa umieszczony na karcie mikroprocesor, który aktywuje się tylko na kilka sekund na wyraźne polecenie terminala płatniczego i działa w małej odległości od czytnika. Jeżeli dana transakcja powoduje przekroczenie ustalonego limitu transakcji zbliżeniowej dla danej karty, terminal wymusi przeprowadzenie takiej transakcji w tradycyjny sposób, tj. z potwierdzeniem kodu PIN lub złożeniem podpisu na dowodzie dokonania transakcji. Bezpieczeństwo dokonywania transakcji zbliżeniowej polega również na tym, że nie podajemy karty sprzedawcy – ma-

my ją cały czas przy sobie. Użytkownik karty może w każdym czasie wyłączyć oraz ponownie włączyć funkcję płatności zbliżeniowych za pośrednictwem infolinii lub w placówce Banku.

Wszystkie terminale, w których można dokonywać płatności zbliżeniowych, są tak zaprogramowane, by informacje z karty zostały odczytane tylko raz – w trakcie dokonywania transakcji. Każda transakcja musi zostać zakończona lub anulowana, zanim będzie możliwe dokonanie kolejnej.

Karta z funkcjonalnością zbliżeniową sama nie wysyła żadnych informacji. W portfelu użytkownika pozostaje beczynna. Przy płatnościach zbliżeniowych mikroprocesor na karcie aktywuje się na kilka sekund dopiero wtedy, gdy otrzyma sygnał ze strony czytnika kart zbliżeniowych. Sam czytnik też pozostaje beczynny – aktywuje się na krótką chwilę na polecenie terminalu płatniczego, po tym jak sprzedawca wprowadzi kwotę konkretnej transakcji.

Wprowadzenie funkcjonalności płatności zbliżeniowych miało na celu usprawnienie i ułatwienie przeprowadzania transakcji przy użyciu kart. Ten cel został bezwzględnie osiągnięty. Niemniej jednak, korzystając z kart płatniczych należy pamiętać o podstawowych zasadach bezpieczeństwa.

*Zespół Polityki Handlowej i Marketingu
Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej*

Nowa oferta rachunków ROR

Z dniem 1 lutego 2015 roku wprowadzona została nowa oferta w zakresie rachunków oszczędnościowo-rozliczeniowych (ROR), która umożliwi klientom skuteczne zarządzanie finansami.

Bank proponuje cztery atrakcyjne rodzaje rachunków „ROR”, dostosowanych do indywidualnych potrzeb każdego klienta, tj.:

- ◆ ROR JUNIOR - prowadzony dla osób w wieku od 0 lat do 18 lat;
- ◆ ROR MŁODY+ - prowadzony dla osób w wieku od 18 lat do 25 lat;
- ◆ ROR AKTYWNY - prowadzony dla pozostałych osób, które ukończyły 25 lat;
- ◆ ROR PRZYSTĘPNY - dla osób uzyskujących wyłącznie dochody z tytułu: rent, emerytur, zasiłków.

Bank, wprowadzając do oferty nowe rodzaje rachunków, aż dwa z nich przeznaczył wyłącznie dla młodych klientów w wieku 0 – 25 lat (ROR JUNIOR i ROR MŁODY+).

ROR JUNIOR łączy w sobie wiele korzyści, gdyż jest otwierany i prowadzony bezpłatnie, bezpłatnie wydawana i używana jest karta debetowa MasterCard JUNIOR, którą bez żadnych opłat można wypłacać gotówkę z dowolnego bankomatu w kraju. Wpłata i wypłata gotówki w kasach Banku również nic nie kosztuje.

Ponadto dla posiadaczy ROR Junior Bank posiada w swojej ofercie bezpłatny dostęp do bankowości internetowej, dzięki któremu można realizować darmowe przelewy wewnątrz Banku. Przelewy internetowe do innego banku od 1 lutego br. są tańsze i wynoszą tylko 0,50 zł za przelew.

Warto mieć ten rachunek, bo jest on wygodnym startem w dorosłość.

Osoby w wieku 18-25 lat to młodzi ludzie, najczęściej uczący się, studiujący, podejmujący pierwszą w życiu pracę. Oferta dla tej grupy jest również bardzo atrakcyjna. ROR MŁODY+ jest otwierany i prowadzony bezpłatnie. Bezpłatnie są realizowane wpłaty i wypłaty gotówki w kasach Banku oraz wypłaty z dowolnego bankomatu w Polsce za pomocą kart debetowych wydanych do rachunku.

Karty debetowe MasterCard wydawane są bezpłatnie, a opłata miesięczna za kartę wynosi zero złotych, gdy suma transakcji bezgotówkowych rozliczonych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł. W przypadku realizacji transakcji bezgotówkowych w kwocie do 300,00 zł, opłata miesięczna wynosi 5,00 zł.

Tak jak w poprzednim rachunku, oferujemy bezpłatny dostęp do bankowości internetowej, aby realizować darmowe przelewy wewnątrz Banku i tańsze od 1 lutego br. przelewy do innego banku, tj. po 0,50 zł za przelew.

W ostatnim dniu roku kalendarzowego, w którym Posiadacz rachunku kończy 25 lat, Bank automatycznie przekształci ROR MŁODY+ na ROR AKTYWNY.

Warto zwrócić szczególną uwagę na rachunek ROR PRZYSTĘPNY, którego dotychczas nie było w ofercie Banku. Jest on przeznaczony dla osób, które uzyskują wyłącznie dochody z tytułu: rent, emerytur, zasiłków. Rachunek zapewnia tani i bezpieczny dostęp do środków.

Za darmo Bank oferuje prowadzenie rachunku, wpłaty i wypłaty gotówki w kasach Banku, wydanie karty debetowej MasterCard, wypłaty z dowolnego bankomatu w Polsce za pomocą kart debetowych wydanych do rachunku, przelewy internetowe wewnątrz Banku.

Brak jest opłaty miesięcznej za kartę, gdy suma transakcji bezgotówkowych rozliczonych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł. W przypadku realizacji transakcji bezgotówkowych w kwocie do 300,00 zł, opłata miesięczna wynosi 5,00 zł.

Przelewy internetowe do innego banku wynoszą tylko 0,50 zł za przelew.

Rachunek ROR AKTYWNY jest przeznaczony dla klientów, którzy ukończyli 25 lat.

Aktywni klienci zostali wyróżnieni przez Bank poprzez najtańsze przelewy internetowe do innego banku - tylko po 0,20 zł za przelew. Jest to znaczna obniżka w porównaniu do dotychczasowych przelewów internetowych po 0,70 zł. Ponadto Bank proponuje bezpłatne przelewy internetowe na rachunki wewnątrz Banku. Wpłata i wypłata gotówki w kasach Banku jest realizowana bez opłat. Za darmo wypłacać można gotówkę kartami debetowymi wydаныmi do rachunku we wszystkich bankomatach w całym kraju.

Karty debetowe MasterCard wydawane są bezpłatnie, a opłata miesięczna za kartę wynosi zero złotych, gdy suma transakcji bezgotówkowych rozliczonych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł. W przypadku realizacji transakcji bezgotówkowych w kwocie do 300,00 zł, opłata miesięczna wynosi 5,00 zł.

Opłata za prowadzenie rachunku to tylko 4 zł miesięcznie.

W każdym czasie, na wniosek Posiadacza rachunku, ROR MŁODY+ i ROR PRZYSTĘPNY może być przekształcony w ROR AKTYWNY.

dokończenie na str. 10

dokończenie ze str. 9 Nowa oferta rachunków ROR

Ponadto we wszystkich rodzajach rachunków ROR, z dniem 1 kwietnia 2015 roku, Bank odstąpił od pobierania prowizji za brak logowania się do systemu bankowości internetowej oraz udostępnił bezpłatne przelewy internetowe na rachunki prowadzone w Banku.

Należy podkreślić, że do w/w rachunków bankowych Bank

oferuje szereg atrakcyjnych i nowoczesnych usług, m.in. SMS Banking, telefoniczną informację na hasło, przelew ekspresowy BlueCash czy przelew SORBNET.

Szczegółowe informacje dotyczące oferty Banku i warunków cenowych znajdują Państwo na stronie internetowej www.bsbr.pl, a także w placówkach Banku.

Zalety nowych rachunków ROR

ROR Junior

Osoby do 18 lat

- 0 zł – otwarcie i prowadzenie rachunku;
- 0 zł – prowizja od wpłat i wypłat gotówkowych;
- 0 zł – za wydanie międzynarodowej karty debetowej;
- 0 zł – opłata miesięczna za kartę debetową;
- 0 zł – wypłata gotówki z dowolnego bankomatu w Polsce;
- 0 zł – uruchomienie i korzystanie z systemu bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – przelew na rachunek wewnątrz Banku poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0,50 zł – przelew na rachunek w innym banku w kraju poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – brak logowania się (1 raz w miesiącu) do systemu bankowości internetowej - Internet Banking;

ROR Młody+

Osoby w wieku od 18 lat do 25 lat

- 0 zł – otwarcie i prowadzenie rachunku;
- 0 zł – prowizja od wpłat i wypłat gotówkowych;
- 0 zł – wydanie międzynarodowych kart debetowych;
- 0 zł – opłata miesięczna za kartę debetową
(gdy suma transakcji bezgotówkowych rozliczonych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł, w przypadku realizacji transakcji w kwocie do 300,00 zł, opłata miesięczna wynosi 5,00 zł);
- 0 zł – wypłata gotówki z dowolnego bankomatu w Polsce;
- 0 zł – uruchomienie i korzystanie z systemu bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – przelew na rachunek wewnątrz Banku poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0,50 zł – przelew na rachunek w innym banku w kraju poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – brak logowania się (1 raz w miesiącu) do systemu bankowości internetowej - Internet Banking;

ROR Przystępny

Emeryci, renciści, świadczenia zasiłkowe

- 0 zł – otwarcie i prowadzenie rachunku;
- 0 zł – prowizja od wpłat i wypłat gotówkowych;
- 0 zł – wydanie międzynarodowych kart debetowych;
- 0 zł – opłata miesięczna za kartę debetową
(gdy suma transakcji bezgotówkowych rozliczonych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł, w przypadku realizacji transakcji w kwocie do 300,00 zł opłata miesięczna wynosi 5,00 zł);
- 0 zł – wypłata gotówki z dowolnego bankomatu w Polsce;
- 0 zł – uruchomienie i korzystanie z systemu bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – przelew na rachunek w banku poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0,50 zł – przelew na rachunek w innym banku w kraju poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – brak logowania się (1 raz w miesiącu) do systemu bankowości internetowej - Internet Banking;

ROR Aktywny

Pozostałe osoby (w tym: każdy z ROR MŁODY+ oraz z ROR PRZYSTĘPNY może być w ROR AKTYWNY na odrębną dyspozycję Posiadacza rachunku)

- 4 zł /m-c – prowadzenie rachunku;
- 0 zł – prowizja od wpłat i wypłat gotówkowych;
- 0 zł – wydanie międzynarodowych kart debetowych do rachunku;
- 0 zł – opłata miesięczna za kartę debetową
(gdy suma transakcji bezgotówkowych rozliczonych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł, w przypadku realizacji transakcji w kwocie do 300,00 zł opłata miesięczna wynosi 5 zł);
- 0 zł – wypłata gotówki z dowolnego bankomatu w Polsce;
- 0 zł – uruchomienie i korzystanie z systemu bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – przelew na rachunek w banku poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0,20 zł – przelew na rachunek w innym banku w kraju poprzez system bankowości internetowej - Internet Banking;
- 0 zł – za brak logowania się (1 raz w miesiącu) do systemu bankowości internetowej - Internet Banking;

Zespół Polityki Handlowej i Marketingu
Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej

Poprawa bezpieczeństwa płatności internetowych z użyciem karty płatniczej



W celu zwiększenia bezpieczeństwa transakcji internetowych realizowanych kartą płatniczą (VISA, MASTERCARD) Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej wprowadził dodatkowe zabezpieczenie tych transakcji w internecie w postaci hasła 3D Secure oraz dodatkowy dzienny limit dla transakcji internetowych. Dodatkowe zabezpieczenie transakcji internetowych 3D Secure to sposób potwierdzania transakcji internetowych u akceptantów oferujących korzystanie z tego typu zabezpieczenia, polegający na podaniu Hasła 3D Secure otrzymanego na numer telefonu komórkowego. Obecnie Bank dla wszystkich Użytkowników karty VISA przyjął limit transakcji internetowych w wysokości dziennego limitu bezgotówkowego wskazanego przez Posiadacza rachunku. Jest to kwota w ramach dziennego limitu dla transakcji bezgotówkowych, do wysokości której Użytkownik karty będzie mógł dokonywać płatności w Internecie z użyciem karty. Posiadacz rachunku może dokonać zmiany wysokości dziennego limitu płatności kartą w Internecie w placówce Banku dla poszczególnych Użytkowników kart.

Hasło 3D Secure jest to przesyłane w postaci wiadomości tekstowej SMS (na wskazany przez Użytkownika karty numer telefonu komórkowego) jednorazowe hasło służące do identyfikacji Użytkownika karty i akceptacji jego dyspozycji w ramach potwierdzenia transakcji internetowych z wykorzystaniem zabezpieczenia 3D Secure. Hasło 3D Secure generowane będzie indywidualnie dla każdej transakcji internetowej.

W celu możliwości dokonywania płatności kartą płatniczą w Internecie Użytkownik karty powinien uzupełnić/zaktualizować numer telefonu komórkowego w placówce Banku oraz aktywować zabezpieczenie 3D Secure w portalu kartowym www.kartosfera.pl.

Aby zarejestrować się w portalu kartowym, należy:

- ♦ wejść na stronę internetową portalu kartowego www.kartosfera.pl;
- ♦ podać numer PESEL – dla rezydentów, a w przypadku nierezydentów należy skontaktować się z placówką Banku w celu ustalenia indywidualnego numeru identyfikacyjnego;
- ♦ wpisać otrzymane na numer telefonu komórkowego hasło do pierwszego zalogowania się w portalu kartowym.

Za pośrednictwem portalu kartowego www.kartosfera.pl można dokonać następujących czynności:

- ♦ aktywować zabezpieczenie 3D Secure,
- ♦ zmieniać kod PIN,
- ♦ zastrzegać kartę.

Na stronie internetowej Banku www.bsbr.pl dostępny jest „Podręcznik Użytkownika po portalu kartowym „Kartosfera”.

Pracownicy Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej lub konsultanci Infolinii – 24h Obsługa Klienta dostępnej pod numerem + 48 86 215 50 00 są do Państwa dyspozycji.

**Zespół Polityki Handlowej i Marketingu
Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej**

ZAPRASZAMY DO PLACÓWEK BANKU

Centrala

96 – 230 Biała Rawska, ul. Jana Pawła II 38

tel. 46 813 14 30

fax 46 813 14 31

www.bsbr.pl
e-mail: bank@bsbr.pl

Oddziały

96 – 230 Biała Rawska, ul. Jana Pawła II 38
05 – 620 Błędów, ul. Długa 5
05 – 840 Brwinów, ul. Leśna 7A
05 – 600 Grójec, ul. Piłsudskiego 6C
96 – 111 Kowiesy, Kowiesy 7
05 – 822 Milanówek, ul. Kościuszki 28
05 – 640 Mogielnica, ul. Mostowa 19
96 – 320 Mszczonów, ul. Dworcowa 1
26 – 420 Nowe Miasto n. Pilicą, ul. Warszawska 20
96 – 200 Rawa Mazowiecka, Al. Konstytucji 3 Maja 9A
96 – 232 Regnów, Regnów 95
96 – 206 Sadkowiec, Sadkowiec 13
05 – 555 Tarczyn, ul. Komornicka 5
97 – 200 Tomaszów Mazowiecki ul. Akacyjowa 1
02 – 001 Warszawa, Al. Jerozolimskie 85/U1

tel. 46 813 14 40,
tel. 48 668 07 95,
tel. 22 729 69 27,
tel. 48 376 11 86,
tel. 46 834 95 19,
tel. 22 724 69 75,
tel. 48 663 56 23,
tel. 46 857 28 00,
tel. 48 674 18 64,
tel. 46 814 48 90,
tel. 46 813 16 64,
tel. 46 815 66 18,
tel. 22 727 94 20,
tel. 44 724 63 09,
tel. 22 623 84 21,

fax 46 813 14 31
fax 48 668 00 17
fax 22 729 58 45
fax 48 376 11 87
fax 46 831 70 82
fax 22 724 74 42
fax 48 663 56 37
fax 46 857 22 31
fax 48 674 12 57
fax 46 814 48 90
fax 46 813 16 26
fax 46 815 66 24
fax 22 727 94 26
fax 44 724 63 11
fax 22 623 84 59

bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h

Filie

05 – 870 Błonie, ul. 3-go Maja 5/U4
96 – 214 Cielądz, Cielądz 58
05 – 825 Grodzisk Mazowiecki, ul. 11-go Listopada 7B
05 – 807 Podkowa Leśna, ul. Słowicza 1H
96 – 200 Rawa Mazowiecka, ul. Jerozolimska 14A
96 – 200 Rawa Mazowiecka, ul. Tomaszowska 10J
97 – 200 Tomaszów Mazowiecki, ul. Warszawska 28
97 – 200 Tomaszów Mazowiecki, ul. Św. Antoniego 16
97 – 225 Ujazd, ul. Plac Wolności 17
02 – 013 Warszawa, ul. Lindleya 14

tel. 22 721 02 57,
tel. 46 815 20 30,
tel. 22 720 65 89,
tel. 22 759 28 15,
tel. 46 814 69 04,
tel. 46 814 60 55,
tel. 44 725 70 35,
tel. 44 723 30 58,
tel. 44 724 04 74,
tel. 22 629 56 32

fax 22 721 02 57
fax 46 815 20 90
fax 22 720 65 09
fax 22 759 28 17
fax 46 815 15 41
fax 46 814 60 68
fax 44 725 70 37
fax 44 723 30 60
fax 44 724 05 54

bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h

Punkt Obsługi Bankowej

05 – 555 Tarczyn, ul. J. Stępkowskiego 17, budynek Urzędu Miejskiego w Tarczynie
Centrum Handlowe Biała Rawska, ul. Jana Pawła II 4
Stacja BP, Wymysłów k/Mszczonowa

bankomat 24h
bankomat 24h

BANKI SPÓŁDZIELCZE NAJBLIŻEJ LUDZI



PRZYJDŹ I SPRAWDŹ NAS!

najblizejludzi.pl
facebook.com/NajblizejLudzi



YouTube



Grupa BPS

Banki Spółdzielcze i Bank BPS