

Czasopismo Klientów
Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej

 **Bank Spółdzielczy**
w Białej Rawskiej

I NFORMATO

B ANKOWY

BANK NA SOLIDNYCH PODSTAWACH

ROZMOWA Z PREZESEM BANKU WITOLDEM MORAWSKIM

– szczegóły na str. 4



SYTUACJA EKONOMICZNA BANKU

– szczegóły na str. 2

NOWOŚCI W OFERCIE

– szczegóły na str. 12 i 15

PLACÓWKA W WOLBORZU

– szczegóły na str. 8

BAKCYL. EDUKACJA I ZABAWA

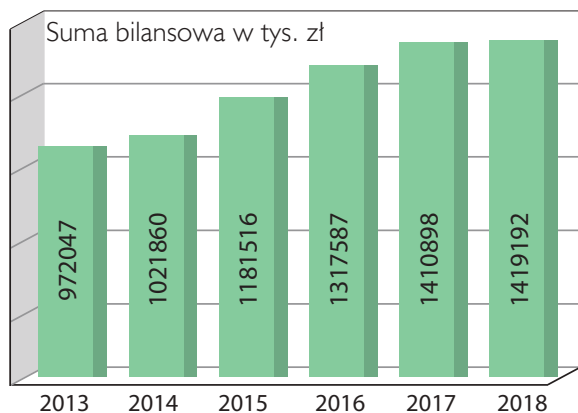
– szczegóły na str. 6

Bank na solidnych podstawach

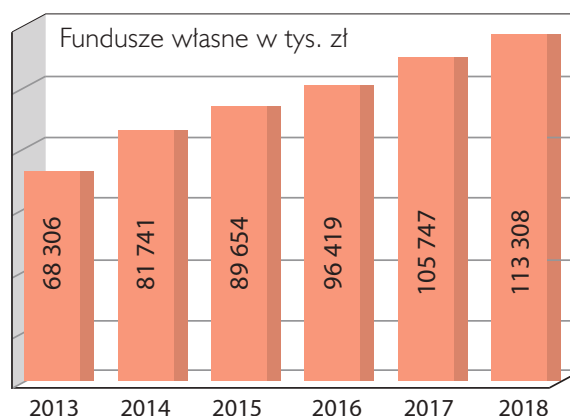
Minął kolejny udany rok w działalności Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej. Na zebraniach grup członkowskich, a następnie na Zebraniu Przedstawicieli, które odbyło się w dniu 18 czerwca 2019 r., zgodnie z wieloletnią tradycją, a także z zapisami prawa spółdzielczego, Zarząd Banku przedstawił członkom wyniki finansowe, jakie Bank odnotował w minionym roku.

Dzięki systematycznej pracy w minionym roku Bank z sukcesem realizował swoją strategię rozwoju, która na przestrzeni wieloletniej działalności przełożyła się na pozycję, jaką w tej chwili Bank zajmuje.

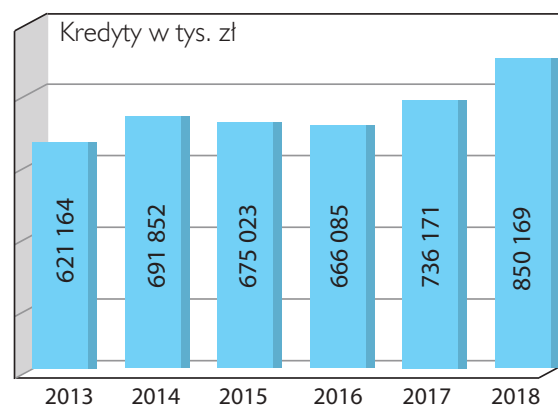
Podstawowy wskaźnik, który jest miarą wielkości Banku, czyli suma bilansowa wyniósł w zeszłym roku 1 419 192 tys. zł. Tak więc kolejny rok z rzędu możemy zauważyć systematyczny wzrost tego wskaźnika. W przeciągu ostatnich pięciu lat wskaźnik ten zwiększył się o 38,9%, co sprawia że Bank zaliczany jest do ścisłej czołówki największych banków spółdzielczych w ramach Grupy BPS, która zrzesza 321 banków.



Kluczową pozycją dla bezpieczeństwa każdego Banku jest wielkość funduszy własnych. Ich wielkość określa także zdolność banku do prowadzenia akcji kredytowej. Na koniec minionego roku fundusze własne Banku ukształtowały się na poziomie 1 13 308 tys. zł. W stosunku do poprzedniego roku fundusze własne banku wzrosły o 7,2%, a w okresie pięciu lat o 38,6%. Osiągnięty wynik finansowy świadczy o efektywności zarządzania aktywami i pasywami. Prowadząc odpowiedzialną politykę, Bank corocznie osiąga dodatni wynik finansowy. Decyzją Zebrania Przedstawicieli z dnia 18 czerwca br, fundusze własne uległy zwiększeniu o kolejne 6,75 mln złotych z wypracowanego zysku netto za 2018 rok.

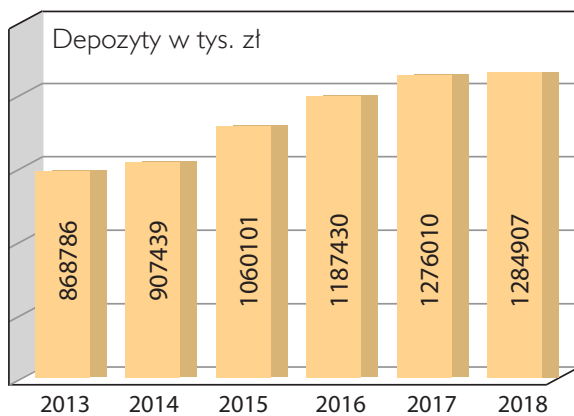


Wzrostowi sumy bilansowej Banku oraz wielkości funduszy własnych towarzyszył wzrost akcji kredytowej. Wielkość obliża kredytowego wyniosła w ubiegłym roku 850 169 tys. zł i była większa niż w poprzednim roku o 15,5%.



W stosunku do ostatniego roku Bank zanotował wzrost udzielonych kredytów dla rolników, osób fizycznych oraz samorządów. W portfelu kredytowym największy udział stanowią kredyty rolników, na drugim miejscu uplasowały się firmy. Największy wzrost udzielonych kredytów Bank zanotował w segmencie samorządów. Rozwój akcji kredytowej w Banku zależy od wielu czynników zewnętrznych, a zwłaszcza od otoczenia gospodarczego

czy warunków pogodowych, które potrafią szybko zweryfikować plany inwestycyjne w branży rolniczej. Głównym źródłem środków, które banki pożyczają swoim klientom w formie kredytów, są lokowane przez klientów depozyty bankowe. Wzrost wartości depozytów, które gromadzone są na rachunkach w Banku, świadczy również dobitnie o tym, że dana instytucja finansowa w opinii klientów jest wiarygodna i stabilna finansowo. W minionym roku klienci Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej zdeponowali na rachunkach kwotę 1 284 907 tys. zł, tj. o ponad 9 mln zł więcej niż było to w roku 2017. W związku z tym z pewnością można postawić tezę, że Bank w dalszym ciągu postrzegany jest jako solidny i wiarygodny partner.



Miniony rok to także czas, w którym prowadzono w Banku wiele działań zmierzających do jego unowocześniania, przeznaczając znaczne kwoty na remonty, sprzęt komputerowy zapewniający szybkość operacji oraz wprowadzenie nowych technologii, na nowe oprogramowania zapewniające bezpieczeństwo i dotrzymanie kroku w tym zakresie bankom komercyjnym, czy podnoszenie kwalifikacji pracowników.

Bank, tak jak w latach ubiegłych, wspierał działalność lokalnych instytucji społecznych i kulturalnych. Był też sponsorem wielu lokalnych wydarzeń.

Warto też podkreślić kierunki działania Banku na 2019 r. zmierzające do osiągnięcia zrównoważonego rozwoju przy zapewnieniu bezpieczeństwa funkcjonowania, sprostanie potrzebom finansowym i oszczędnościowym klientów oraz umacnianie pozycji na rynku finansowym.

Andrzej Malanowski

Kredyt PILNE POTRZEBY



Kredyt obrotowy przeznaczony jest na wsparcie produkcji w gospodarstwie rolnym związanej z:

- zaopatrzeniem
- produkcją
- sprzedażą i świadczeniem usług
- procesem rozliczeń pieniężnych, które wynikają z działalności rolniczej kredytobiorcy

Kredytobiorcą może być

osoba fizyczna prowadząca działalność rolniczą lub działy specjalne produkcji rolnej, która na dzień złożenia wniosku kredytowego posiada w Banku rachunek bieżący

Dodatkowe informacje

- kredyt obrotowy może być udzielony maksymalnie na 6 lat
- w uzasadnionych przypadkach dopuszcza się możliwość wydłużenia okresu kredytowania powyżej 6 lat
- wykorzystanie kredytu następuje w formie gotówkowej

Rozmowa z p. Witoldem Morawskim

Prezesem Zarządu Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej



Panie Prezesie, jak ocenia Pan miniony rok 2018?

Wszystkim Członkom i Klientom Banku mogę śmiało powiedzieć, że to był dobry rok. Sytuacja ekonomiczno-finansowa Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej była w 2018 roku bardzo dobra i taka jest nadal.

Jesteśmy po czerwcowym Zebraniu Przedstawicieli, gdzie sytuacja ekonomiczno-finansowa Banku była szczegółowo omawiana i było do niej nawiązanie na poprzednich stronach gazety. Chcę zwrócić uwagę na ważny element oceny Banku, tj. efektywność działania. Jej wymiernym efektem jest zysk finansowy brutto w wysokości 9 284 tys. zł. Po uwzględnieniu podatku dochodowego w kwocie 2 526 tys. zł, wynik finansowy netto Banku wyniósł 6 758 tys. zł.

Efektywność działania Banku w 2018 roku była dobra, chociaż nieco niższa niż w 2017 roku. Wypracowany wynik finansowy netto oparty był na stabilnych źródłach przychodu i stanowi wsparcie dla bieżącej działalności operacyjnej, a także zabezpiecza bieżący wzrost kapitałów Banku.

Nasi klienci otworzyli ponad 3,5 tys. nowych rachunków lokat, zawarli ponad 2,6 tys. nowych umów kredytowych, a z bankowości internetowej korzystało już ponad 14 tys. użytkowników.

W 2018 r. musieliśmy dostosować się do nowych przepisów ustawowych m.in. wynikających ze zmiany ustawy o usługach płatniczych (tzw. Dyrektywy PSD II) wprowadzającej bezpłatny podstawowy rachunek płatniczy, ustawy o VAT (wprowadzenie rachunku VAT dla rachunków rozliczeniowych), Split Payment (mechanizm podzielonej płatności) czy też nowych obowiązków informacyjnych w zakresie przetwarzania danych osobowych – RODO.

Bardzo dużo mówi się o bezpieczeństwie sektora bankowego. Powstały w Polsce dwa systemy ochrony instytucjonalnej banków spółdzielczych. Jak jest stanowisko Banku w tej sprawie?

Bank przystąpił w dniu 19 listopada 2018 roku do Systemu Ochrony Zrzeszenia Banku Polskiej Spółdzielczości poprzez podpisanie Umowy Systemu Zrzeszenia BPS. W Systemie Ochrony Zrzeszenia BPS uczestniczy Bank BPS S.A. i 316 zrzeszonych z nim Banków Spółdzielczych. Banki te współpracują na wielu płaszczyznach, zapewniając sobie wzajemne wsparcie w zakresie płynności i wypłacalności w sytuacji wystąpienia trudności finansowych. System Ochrony utworzył odpowiednie fundusze, które mogą być wykorzystywane w przypadku przejściowych problemów któregoś z uczestników. Polskie rozwiązania były tworzone w oparciu o rozwiązania państw zachodnich, gdzie takie systemy ochrony funkcjonują od dłuższego czasu.

Czy Bank nie boi się konkurencji? Jakimi atutami konkuruje?

Muszę powiedzieć, że zdrowa konkurencja jest jak najbardziej potrzebna, gdyż pobudza do działania i inspiruje zmiany. Jednakże konkurowanie to nie tylko tańszy produkt czy usługa. Trzeba na to spojrzeć szerzej. Chcę zwrócić uwagę na szereg czynników budowania konkurencyjności naszego Banku na rynku usług finansowych, do

których m.in. należy brak powiązań kapitałowych z zagranicznymi instytucjami finansowymi, nieistotny wpływ zmian kursów walutowych na przychody i koszty z działalności operacyjnej, polski kapitał, lokalne działania, znajomość klientów, stabilność, brak kryzysu zaufania, rozwój sieci placówek i bankomatów, oferta produktowa czy doświadczona kadra.

Czy w dobie Internetu Bank będzie otwierał nowe placówki?

Obecnie rozwój sieci placówek jest uwarunkowany optymalizacją działań i efektów. Tak też się stało w przypadku Filii w Błoniu, gdzie na bazie przeniesionych zasobów technicznych powstała Filia w Wolborzu. Wiemy, jak ważny jest bezpośredni kontakt na linii Bank – klient i dostępność placówek bankowych, dlatego w ubiegłym roku przeprowadziliśmy modernizację w Oddziale w Regnowie, obecnie rozpoczęliśmy rozbudowę Oddziału w Nowym Mieście nad Pilicą oraz planujemy powiększenie sali obsługi klienta Filii w Sadkowicach.

Jednak mamy świadomość, że świat wokół nas i naszych klientów staje się coraz bardziej cyfrowy, coraz bardziej mobilny. Nasi klienci będą wymagać nowych technologii, a my musimy być na to gotowi. Kosztowne inwestycje w nowe rozwiązania są nieuniknione.

Jaka jest strategia Banku na rok 2019?

Co roku Strategia działania Banku podlega weryfikacji i aktualizacji. Obecnie obejmuje perspektywę na lata 2019-2022. Celem strategicznym Banku jest kontynuowanie w roku 2019 zrównoważonego rozwoju zapewniając bezpieczeństwo zgromadzonych środków klientów Banku. Zbudowanie wizerunku Banku jako instytucji zaufania publicznego, postrzeganej jako przyjazna klientom i profesjonalnie zarządzana firma, świadcząca nowoczesne usługi najwyższej jakości – kreowanie wizerunku marki Banku. Umocnienie siły kapitałowej. Uzyskanie znacznego udziału w rynku usług finansowych na lokalnym rynku.

Dziękuję za rozmowę.

Andrzej Malanowski

Rozbudowa placówki w Nowym Mieście nad Pilicą

Oddział w Nowym Mieście nad Pilicą już od wielu lat cieszy się dużym zainteresowaniem wśród lokalnej społeczności. Systematyczny wzrost liczby klientów przekłada się na to, że z roku na rok lokal stawiał się coraz ciasniejszy. Idąc naprzeciw oczekiwaniom naszych klientów, jak również chcąc poprawić komfort pracy naszych pracowników, Zarząd Banku podjął decyzje o rozbudowie obecnej placówki. Do istniejącego budynku została dobudowana zupełnie nowa, wygodna i przestronna sala obsługi klienta. Na jednym poziomie będą się mieścić stanowiska obsługujące rachunki, kredyty i oszczędności.

Zakończenie całej inwestycji planowane jest do końca 2019 roku. Niestety w wyniku odbywających się prac na chwilę obecną nasi klienci nie mogą korzystać z bankomatu. Za powyższe utrudnienia przepraszamy.



Bankowy Fundusz Gwarancyjny działa na rzecz stabilności krajowego systemu finansowego. Gwarantuje depozyty zgromadzone w bankach i kasach oraz odpowiada za przeprowadzanie przymusowej restrukturyzacji instytucji finansowych zagrożonych bankructwem. W przypadku spełnienia warunku gwarancji Bankowy Fundusz Gwarancyjny wypłaca na rzecz deponentów uprawnionych do gwarantowanych środków kwotę depozytów do kwoty o równowartości w złotych 100 000 euro. Więcej szczegółów na www.bfg.pl

Spółeczna rola Banku w ekonomicznej edukacji dzieci i młodzieży

Co to jest kredyt gotówkowy, a czym jest spirala zadłużenia? W jaki sposób możemy zainwestować swoje oszczędności? Odpowiedzi na takie czy inne pytania poznali ci uczniowie, którzy uczestniczyli w prowadzonych przez pracowników Banku zajęciach edukacyjnych. Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej jest jedną z tych instytucji finansowych, która aktywnie angażowała się w edukację ekonomiczną najmłodszych. Rezultatem takiego podejścia było przystąpienie Banku do ogólnopolskiego projektu Bankowcy dla Edukacji Finansowej Młodzieży, BAKCYL. Warto wspomnieć o tym, że Bank jest jednym

z 6 banków spółdzielczych w województwie łódzkim, które przystąpiły do tego programu.

W roku 2018 w projekcie BAKCYL uczestniczyło 401 szkół z całego kraju, w których zostało przeprowadzonych 1965 lekcji. W zajęciach łącznie uczestniczyło 45165 uczniów. W większości zajęcia prowadzone były w szkołach podstawowych. Do tak znakomitego wyniku również przyczynili się nasi pracownicy, którzy przeprowadzili lekcje w szkołach w Regnowie, Mszczonowie, Nowym Mieście nad Pilicą, Rawie Mazowieckiej, Sielcu, Starej Wsi, Błędowie, Milanówku.



Szkoła Podstawowa w Mszczonowie



Szkoła Podstawowa w Mszczonowie



Szkoła Podstawowa w Piekarach

W przypadku naszego Banku, angażowanie się w edukację dzieci i młodzieży polega również na organizowaniu wizyt dzieci i młodzieży w naszych placówkach. Największe wrażenie na naszych gościach każdorazowo robi pokaz urządzeń, które wykorzystywane są w codziennej pracy w banku, takich jak liczarki do banknotów czy bilonu, testery do banknotów. W ramach zajęć edu-

kacyjnych prezentowane są zabezpieczenia stosowane na różnych banknotach. Uczestnicy spotkań zapoznają się również z zasadą działania bankomatu oraz z charakterystyką pracy w placówce bankowej. Dzięki takiemu podejściu możemy mieć nadzieję, że w przyszłości niejeden z uczestników organizowanych przez nas spotkań zwiąże swoją przyszłość z naszym Bankiem.

Oddział w Białej Rawskiej

Oddział w Regnowie



Oddział w Białej Rawskiej

Filia w Sadkowicach

Idealne konto dla juniora



Rachunek płatniczy ROR Junior który został stworzony z myślą o najmłodszych, połączyliśmy z międzynarodową kartą debetową Mastercard Junior Debit dla dzieci od 13 roku, tworząc produkt z szeregiem korzyści.

- 0 zł za prowadzenie rachunku płatniczego
- 0 zł prowizji od wpłat i wypłat gotówkowych
- 0 zł miesięcznie za wydanie i obsługę karty Mastercard Junior Debit

- 0 zł za wypłaty gotówki z dowolnego bankomatu w Polsce
- 0 zł za transakcje bezgotówkowe w kraju i za granicą w tym transgraniczne transakcje płatnicze przy użyciu karty debetowej do płatności bezgotówkowych
- 0 zł za uruchomienie i korzystanie z usługi bankowości elektronicznej (Internet Banking)
- 0 zł za polecenie przelewu wewnętrznego za pośrednictwem usługi bankowości elektronicznej



Zapytaj już dziś w najbliższej placówce Banku!

Placówka w Wolborzu – wywiad z Jackiem Ziemnickim Dyrektorem Oddziału Banku w Tomaszowie Mazowieckim

Pomimo wielu obowiązków wynikających z zarządzania pięcioma placówkami bankowymi na terenie powiatów tomaszowskiego i piotrkowskiego, Jacek Ziemnicki, dyrektor Oddziału Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej w Tomaszowie Mazowieckim, któremu organizacyjnie podlega Filia w Wolborzu, znalazł czas na rozmowę z nami.



Spotykamy się w najmłodszej placówce Banku Spółdzielczego w Białej Rawskiej – w Filii w Wolborzu, którą Pan zarządza. Proszę powiedzieć czytelnikom, jaki to jest Bank. Skąd pomysł na uruchomienie działalności Banku właśnie w Wolborzu?

Często się spotygam z podobnym pytaniem ze strony klientów i zawsze nieskromnie odpowiadam, że reprezentuję duży i bardzo dobry bank spółdzielczy, jakim jest Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej, który rozwija się bardzo dynamicznie. Zajmuje coraz wyższe miejsca na liście rankingowej banków spółdzielczych w Polsce. Jest to Bank z dużymi i wieloletnimi tradycjami wywodzącymi się z polskiej bankowości spółdzielczej. Jest silną kapitałowo (100% kapitału polskiego) i wiarygodną instytucją finansową. Bank realizuje – i jest gotowy współpracować i finansować działalność – w każdym zakątku kraju. Głównie działa na terenie województw łódzkiego i mazowieckiego. Posiada 25 placówek. Jest obecny w gminach, miastach, a nawet w stolicy. Bank kieruje swoją ofertę do każdego sektora aktywności gospodarczej oraz klientów indywidualnych. Oprócz klasycznych produktów bankowych udostępnia dodatkowe instrumenty i usługi finansowe, takie jak m.in.: karty kredytowe, doładowanie telefonów komórkowych poprzez stronę internetową, płatności masowe w aplikacji Internet banking dla firm, rachunek powierniczy, rachunki i obsługę kasową w walucie, szybkie przelewy czy sprzedaż polis WARTY. Jest bankiem uniwersalnym. To Bank, który od kil-

ku lat obsługuje budżet Gminy Tomaszów Mazowiecki, czy innych jednostek samorządu terytorialnego w kraju. W Tomaszowie Mazowieckim działa od 2009 roku, kiedy to uruchomiony został Oddział mający obecnie siedzibę przy ulicy Warszawskiej 10/14. W kolejnych latach rozpoczęły działalność jeszcze dwie Filie. Jedna działa na ulicy Akacjowej 1, a druga przy ulicy św. Antoniego 16. W listopadzie 2014 roku otworzyliśmy Filie w Ujeździe a w październiku 2018 roku – Filie w Wolborzu.

Skąd pomysł na uruchomienie działalności Banku właśnie w Wolborzu? Może dlatego, że tutaj od kilkunastu lat mieszkam i znam go dobrze, a Wolbórz to malownicze i ciekawe miasto, z bogatą tradycją historyczną, niewiele młodsze od Krakowa, które niedawno odzyskało prawa miejskie i w którym żyją, uczą się, pracują i prowadzą działalność wspaniali ludzie.

Tak całkiem poważnie, to zdecydowało o tym położenie przy trasie S8 pomiędzy Piotrkowem Trybunalskim a Tomaszowem Mazowieckim oraz potencjał tego miasta i całej gminy. Gmina Wolbórz zajęła pierwsze miejsce w województwie łódzkim, a 77. w kraju w corocznym rankingu samorządów w kategorii gmin wiejskich, organizowanym przez gazetę Rzeczpospolita. Wolbórz wysoko oceniany jest także pod względem wykorzystywania środków unijnych na głowę mieszkańca. Tutaj naprawdę dużo i dobrze się dzieje. Jak już wspominałem, mieszkam w Wolborzu od kilkunastu lat i z podziwem patrzę jak miasto i gmina się rozwija.

O tym, że takie niewielkie miasto i gmina jest chłonnym rynkiem szeregu usług i produktów bankowych, Bank przekonał się obsługując niemałą rzeszę klientów z tego terenu w placówkach tomaszowskich oddalonych od Wolborza o 13 kilometrów oraz w placówce w Ujeździe. Dlatego Zarząd Banku podjął decyzję o uruchomieniu placówki w Wolborzu – aby być bliżej klientów i zaspakajać ich potrzeby finansowe.

Jaką Bank ma ofertę dla klientów w Wolborzu?

Powiem wprost: bardzo atrakcyjną pod względem cenowym i serwisowym.

Bank, który reprezentuję, oferuje najniższe opłaty za rachunki domowe dla klientów nieposiadających u nas konta. To w naszym Banku można otworzyć rachunek osobisty na atrakcyjnych warunkach – i niedrogi. To w naszym Banku klienci mogą skorzystać z kredytu konsumenckiego, którego nie muszą ubezpieczać, a oprocentowanie jest



bardzo atrakcyjne i nie zawiera ukrytych opłat. To tylko niektóre przykłady naszej oferty, którą ja i moi współpracownicy jesteśmy gotowi przedstawić każdemu zainteresowanemu mieszkańcowi Wolborza i całej gminy. Nie mniejsze znaczenie ma tak zwana atrakcyjność serwisowa naszego Banku. Mówiąc o serwisie bankowym mam na myśli m.in. ludzi w nim pracujących, czas załatwienia sprawy, jakość obsługi klienta. Wizerunek i fachowość pracownika banku jest kluczowy w odbiorze usług przez klientów. Dlatego wygląd, wiedza i nastawienie pracownika ma decydujący wpływ na atmosferę, przebieg i powodzenie rozmów, zwłaszcza z nowymi klientami. Czas załatwienia sprawy jest równie istotny dla klienta, jak i dla Banku. U nas nie czeka się tygodniami na zaświadczenia czy opinie, a także decyzje kredytowe. U nas w Banku nie dzwoni się w tych sprawach na numer infolinii, choć taka możliwość również jest dostępna. Tego rodzaju sprawy są załatwiane, jeśli to możliwe, od ręki.

Jakie są główne przeszkody dla klientów w korzystaniu z produktów oferowanych przez banki spółdzielcze?

Sądzę, że główną przeszkodą stanowi stereotypowe myślenie przekładające się na brak właściwego postrzegania bankowości spółdzielczej. Wynika to z braku wiedzy o funkcjonowaniu tego sektora, jego zaletach oraz ofercie produktowej. W większym stopniu ten problem dotyczy dużych miast, niż mniejszych, takich jak Wolbórz. Dlatego od momentu, kiedy zostałem dyrektorem Oddziału, podjąłem działania reklamowe i promocyjne wskazujące na to, że nasz Bank Spółdzielczy jest bankiem przyjaznym wszystkim klientom i potrafi sprostać wymaganiom lepiej niż bank komercyjny. Z roku na rok rośnie nam rzesza klientów, którzy stali się naszymi ambasadorami w terenie, a – jak wiadomo – najlepszą rekomendacją dla banku jest opinia zadowolonego klienta. Tak też zamierzam działać na terenie Miasta i Gminy Wolbórz. Marzy mi się, aby był to w przyszłości bank pierwszego wyboru dla klienta. Aby to był bank pokoleniowy, do którego przychodzą rodzice z dziećmi, a wcześniej przychodzili ich rodzice.

Dziękuję za rozmowę.

Andrzej Malanowski

Bank Spółdzielczy
w Białej Rawskiej

kredyt
NA MARZENIA
RRSO 7,13%

Najważniejsze cechy tego kredytu gotówkowego to:

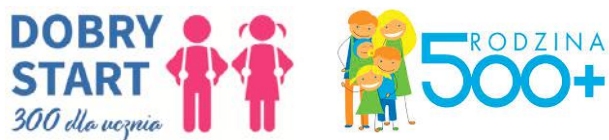
- oprocentowanie zmienne **6,00%** w skali roku (RRSO 7,13% dla reprezentatywnego przykładu),
- maksymalna kwota kredytu **do 100 000 PLN**,
- **do 15 000 PLN bez zgody współmałżonka**,
- **okres kredytowania do 120 miesięcy**,
- **bez dodatkowych warunków – nie musisz otwierać rachunku ani kupować ubezpieczenia.**

Rzeczywista Roczna Stopa Oprocentowania (RRSO) dla kredytu gotówkowego „Na marzenia” wynosi 7,13%, całkowita kwota kredytu (bez kredytowanych kosztów) 37 300,00 zł, całkowita kwota do zapłaty 51 180,00 zł, oprocentowanie zmienne 6,00% w skali roku, całkowity koszt kredytu 13 880,00 zł (w tym: prowizja 1492,00 zł, odsetki 12 388,00 zł), umowa zawarta na okres 120 miesięcy. Kredyt spłacany w 120 miesięcznych ratach kapitałowo-odsetkowych, w tym: 119 równych rat kapitałowo-odsetkowych w kwocie 414,11 zł oraz ostatnia wyrównująca rata kapitałowo-odsetkowa w kwocie 408,91 zł. Kalkulacja została dokonana na dzień 01.06.2018 r. na reprezentatywnym przykładzie.

Zmienne oprocentowanie niesie ze sobą ryzyko zmiany wysokości odsetek przewidzianych do spłaty, a tym samym wysokość kwoty zadłużenia. Decyzja o przyznaniu kredytu i jego wysokości zależy od zdolności kredytowej klienta. Niniejsza informacja nie stanowi oferty w rozumieniu Kodeksu Cywilnego.

Złóż wnioski

„Dobry Start” i 500+ bez wychodzenia z domu



Informujemy, że od 1 lipca Bank uruchomił możliwość składania za pośrednictwem bankowości internetowej wniosków o wsparcie w ramach programu „Dobry Start” oraz 500+.

Oszczędź sobie czasu i już dziś złóż oba wnioski za pośrednictwem bankowości internetowej.

Gwarancja AGRO już wkrótce w ofercie Banku!

Dla rolników i przetwórców produktów rolnych i produktów nie-rolnych

Zakres gwarancji obejmuje:

Kredyty inwestycyjne i obrotowe z wyłączeniem kredytów preferencyjnych.

Cel kredytowania objęty gwarancją:

Sfinansowanie kosztów inwestycyjnych i obrotowych w gospodarstwie rolnym, w przetwórstwie produktów rolnych i nie-rolnych, w tym m.in.:

- budowa, przebudowa, rozbudowa i remont budynków lub budowli
- zakup maszyn, urządzeń
- zakładanie sadów lub plantacji krzewów owocowych
- budowa ujęć wody
- zakup gruntów.

Wysokość gwarancji:

Do 80% kwoty kredytu i nie może przekroczyć:

- 5 mln PLN dla rolnika
- 10 mln PLN dla przetwórcy

oraz limitów związanych z pomocą de minimis.

Maksymalny okres gwarancji:

- 183 miesiące (albo 120 miesięcy w przypadku gwarancji stanowiącej pomoc de minimis) – dla kredytu inwestycyjnego
- 51 miesięcy – dla kredytu obrotowego.

Brak prowizji z tytułu gwarancji

Karta debetowa MasterCard ROR Debit



Korzyści

- 0 zł za wydanie karty debetowej,
- 0 zł opłata za obsługę karty debetowej*,
- 0 zł za wypłaty gotówki ze wszystkich bankomatów w Polsce,
- 0 zł za transakcje bezgotówkowe w kraju i za granicą, w tym transgraniczne transakcje płatnicze przy użyciu karty debetowej do płatności bezgotówkowych,
- szybkie i wygodne **płatności zbliżeniowe**,
- wypłata gotówki do 500 zł w ramach usługi cash back,
- dzienny limit wypłat gotówkowych: 10 000 zł,
- dzienny limit transakcji bezgotówkowych: 50 000 zł,
- możliwość ustalenia **indywidualnych limitów transakcyjnych** do karty debetowej,
- długi okres korzystania z karty debetowej – 3 lata,
- **karta debetowa to uniwersalna waluta**, wszystkie transakcje dokonane za granicą zostaną rozliczone w złotych polskich.

Bezpieczeństwo

- w przypadku utraty karty debetowej wystarczy jeden telefon, by zastrzec kartę debetową lub można samemu zastrzec kartę debetową poprzez internetowy portal kartowy,
- dodatkowe zabezpieczenie 3D Secure płatności kartą debetową przez Internet (autoryzacja transakcji internetowej jednorazowym kodem SMS).

*Opłata nie jest pobierana, jeśli suma transakcji bezgotówkowych dokonanych i nieanulowanych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł. W przypadku gdy suma transakcji bezgotówkowych dokonanych i nieanulowanych w poprzednim okresie miesięcznym nie przekracza 300,00 zł, opłata za obsługę karty debetowej MasterCard ROR Debit wynosi 5,00 zł.

Google Pay – Płać telefonem jak kartą

Posiadacze kart debetowych oraz kredytowych w Banku Spółdzielczym w Białej Rawskiej mogą skorzystać z rozwiązania, dzięki któremu płatności w sposób szybki i wygodny mogą być realizowane za pośrednictwem telefonu. Wystarczy aby nasze urządzenie posiadało system operacyjny Android oraz obsługiwało technologię NFC. Aplikacja ta bezpiecznie przechowuje dane i umożliwia płacenie za pomocą telefonu w sklepach stacjonarnych posiadających terminale płatnicze akceptujące płatności zbliżeniowe oraz w aplikacjach i na stronach internetowych wspierających płatności Google Pay. Płatności mobilne za pomocą telefonu są możliwe w tysiącach miejsc w całej Polsce oraz za granicą – sklepach stacjonarnych, aplikacjach mobilnych czy podczas zakupów online. W sklepach można wygodnie zapłacić telefonem wszędzie tam, gdzie znajduje się jeden z poniższych symboli:



Korzystanie z Google Pay jest całkowicie bezpieczne. Dane karty są szyfrowane i przechowywane na bezpiecznych serwerach. Każda karta płatnicza skonfigurowana do płatności w sklepach otrzymuje numer konta wirtualnego (VAN), który sprzedawca widzi podczas zakupów. Dane karty nie są udostępniane sprzedawcom podczas płatności w sklepie.

Jak korzystać z Google Pay ?



Pobierz aplikację Google Pay

Pobierz darmową aplikację Google Pay ze sklepu Google Play

trzeba mieć konto Google i zaakceptować warunki usługi



Dodaj kartę

Zarejestruj się w aplikacji i dodaj kartę Twojego banku, postępując zgodnie ze wskazówkami wyświetlanymi na ekranie urządzenia.

należy posiadać urządzenie mobilne obsługujące technologię NFC oraz telefon z Androidem w wersji 5.0 (Lollipop) lub wyższej



Płać telefonem

Gotowe! Płać telefonem wybudzając go i zbliżając do terminala płatniczego

musi być aktualna karta kredytowa lub debetowa

ROR Młody+



0 zł

- za prowadzenie rachunku płatniczego
- za obsługę karty debetowej MasterCard ROR Debit*
- za wypłaty gotówki ze wszystkich bankomatów w Polsce
- za mobilny dostęp do rachunku płatniczego

*Opłata miesięczna za obsługę karty debetowej MasterCard ROR Debit - opłata nie jest pobierana, gdy suma transakcji bezgotówkowych dokonanych i nieanulowanych w poprzednim okresie miesięcznym przekracza 300,00 zł. W przypadku gdy suma transakcji bezgotówkowych dokonanych i nieanulowanych w poprzednim okresie miesięcznym nie przekracza kwoty 300,00 zł, opłata za obsługę karty debetowej MasterCard ROR Debit wynosi 5,00 zł.

Pożyczka hipoteczna – już w ofercie Banku



Dla kogo?

Pożyczka przeznaczona jest dla **osób fizycznych**, uzyskujących dochody m.in. z tytułu wynagrodzenia, emerytury, renty i innych dochodów z tytułu wykonywanej pracy.

Kwota pożyczki

min: **10 000 zł**

max: **50%** wartości nieruchomości mieszkalnej stanowiącej zabezpieczenie pożyczki.

Kwota pożyczki uzależniona będzie od zdolności kredytowej wnioskodawcy oraz od wartości nieruchomości mieszkalnej stanowiącej zabezpieczenie spłaty pożyczki.

Na co?

Na dowolny cel nie związany z działalnością gospodarczą bądź rolniczą.

Okres trwania pożyczki

min: **1 rok**

max: **15 lat**

Zabezpieczenie pożyczki

- weksel własny in blanco wystawiony przez Pożyczkobiorcę na rzecz Banku wraz z deklaracją wekslową;
- hipoteka dla nieruchomości mieszkalnej;
- cesja praw na rzecz Banku z umowy ubezpieczenia nieruchomości stanowiącej przedmiot zabezpieczenia od ognia i innych zdarzeń losowych.

Bez wkładu własnego!

Bez konieczności rozliczania!

Rzeczywista Roczna Stopa Oprocentowania (RRSO) dla wypłaconej jednorazowo Pożyczki hipotecznej oferowanej w Banku Spółdzielczym w Białej Rawskiej wynosi 6,04 %, dla następujących założeń: całkowita kwota pożyczki (bez kredytowanych kosztów) 153 000,00 zł, okres obowiązywania umowy 180 miesięcy, zmienne oprocentowanie pożyczki 5,52 % w stosunku rocznym wyliczone jako suma stopy referencyjnej (WIBOR 3M z ostatniego dnia roboczego kwartału kalendarzowego tj. 1,72% WIBOR 3M z 28.06.2019 r.) i stałej marży Banku w wysokości 3,80 %, całkowity koszt pożyczki 75 900,63 zł w tym: odsetki – 72 362,63 zł, opłata przygotowawcza za rozpatrzenie wniosku o pożyczkę hipoteczną w wysokości: 0,3% min.40 zł max.500 zł tj. 459,00 zł, prowizja od kwoty przyznanej pożyczki hipotecznej w wysokości 2,00 % tj. 3 060,00 zł, podatek od czynności cywilno-prawnych (PCC) w związku z ustanowieniem zabezpieczenia w postaci hipoteki – 19,00 zł. W celu uzyskania reprezentatywnej kwoty pożyczki wymagane jest posiadanie nieruchomości mieszkalnej będącej zabezpieczeniem pożyczki o wartości co najmniej 306 000,00 zł. Obowiązkowym zabezpieczeniem pożyczki jest hipoteka na nieruchomości mieszkalnej.

Bank wymaga dostarczenia przez Pożyczkobiorcę wyceny nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie pożyczki oraz ubezpieczenia nieruchomości od ognia i innych zdarzeń losowych nieruchomości i przelania na Bank prawa z tego ubezpieczenia, w całym okresie trwania Umowy pożyczki. Koszt wyceny i ubezpieczenia nie został ujęty w całkowitym koszcie pożyczki, gdyż Bank nie oferuje tych usług przy zawarciu umowy pożyczki hipotecznej.

Pożyczka spłacana w 180 miesięcznych równych ratach kapitałowo-odsetkowych, w tym: 179 rat w wysokości 1 252,01 zł oraz jednej raty wyrównującej w wysokości 1 252,84 zł. Całkowita kwota do zapłaty przez konsumenta wynosi 228 900,63 zł. Kalkulacja została dokonana na dzień 01.08.2019 r. na reprezentatywnym przykładzie.

Spłata pożyczki oprocentowanej zmienną stopą procentową wiąże się z ryzykiem zmiany stopy procentowej, co w przypadku wzrostu stopy procentowej spowoduje wzrost wysokości raty i całkowitej kwoty do zapłaty. Bank podejmuje decyzję o udzieleniu pożyczki po dokonaniu oceny zdolności kredytowej. Informacje zawarte w niniejszym materiale nie stanowią oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu Cywilnego.

PSD II (Payment Services Directive)

– nowości na rynku usług płatniczych

Unijna dyrektywa PSD II weszła w życie w Polsce pod koniec ubiegłego roku. Jej głównym celem jest rozszerzenie ram prawnych określających zasady świadczenia usług płatniczych, uzupełnienie istniejących regulacji, a także – wyjaśnienie powstałych na ich tle wątpliwości.

Znowelizowana ustawa o usługach płatniczych wprowadziła nowy podział dostawców usług płatniczych (ang. Third Party Provider – TPP), którymi będą mogły zostać banki lub firmy, które uzyskają odpowiednią licencję Komisji Nadzoru Finansowego.

Nowe rodzaje usług:

- dostęp do informacji o rachunku (tzw. AIS) – dostęp do rachunku klienta przez TPP (np. bank),
- inicjowanie płatności (tzw. PIS) – inicjowanie płatności przez TPP (np. bank),
- potwierdzenie dostępności środków na rachunku płatniczym – sprawdzenie czy na rachunku klienta jest wystarczająca ilość środków do realizacji transakcji płatniczej.
- Usługi te będą mogły być realizowane na rachunkach klienta tylko za jego zgodą, którą będzie mógł zaakceptować w dedykowanym obszarze usługi bankowości internetowej.
- Silne uwierzytelnienie.

Jest to mechanizm który ma na celu zwiększenie bezpieczeństwa transakcji płatniczych. Klienci Banku zaobserwują odpowiednie zmiany zarówno w usłudze bankowości elektronicznej, jak i w przypadku inicjowania płatności kartą płatniczą w Internecie. W celu realizacji tego obowiązku zmieniają się m.in. zasady dostępu do usługi bankowości elektronicz-

nej. W trakcie logowania do usługi Bank może żądać dodatkowych kodów przesłanych w postaci komunikatów SMS lub w przyszłości z wykorzystaniem mobilnej autoryzacji. W trakcie pracy w usłudze bankowości elektronicznej w określonych sytuacjach użytkownik może być poproszony o dodatkowy kod uwierzytelniający. W celu zwiększenia bezpieczeństwa włączony został mechanizm okresowej zmiany hasła do logowania, zgodnie z dyrektywą zmiana hasła będzie obowiązkowa co 90 dni.

Obserwuje się dynamiczny rozwój usług internetowych i mobilnych, w tym szczególnie e-płatności, oraz szybkość z jaką trafiły one do klientów indywidualnych. Wprowadzanie innowacji w płatnościach nie może jednak wiązać się z wyższym ryzykiem dla klientów. Rozwiązania wprowadzone przez PSD II mają przyczynić się nie tylko do zwiększenia konkurencyjności i innowacyjności na europejskim rynku poprzez ułatwienie dla nowych podmiotów, ale i poprawy bezpieczeństwa konsumentów oraz dalszego obniżania kosztów usług związanych z płatnościami.

W Banku możesz się ubezpieczyć !

Oferujemy ubezpieczenia:

- **komunikacyjne**
- **majątkowe.**
- **a wkrótce ubezpieczenia na życie**

warta.

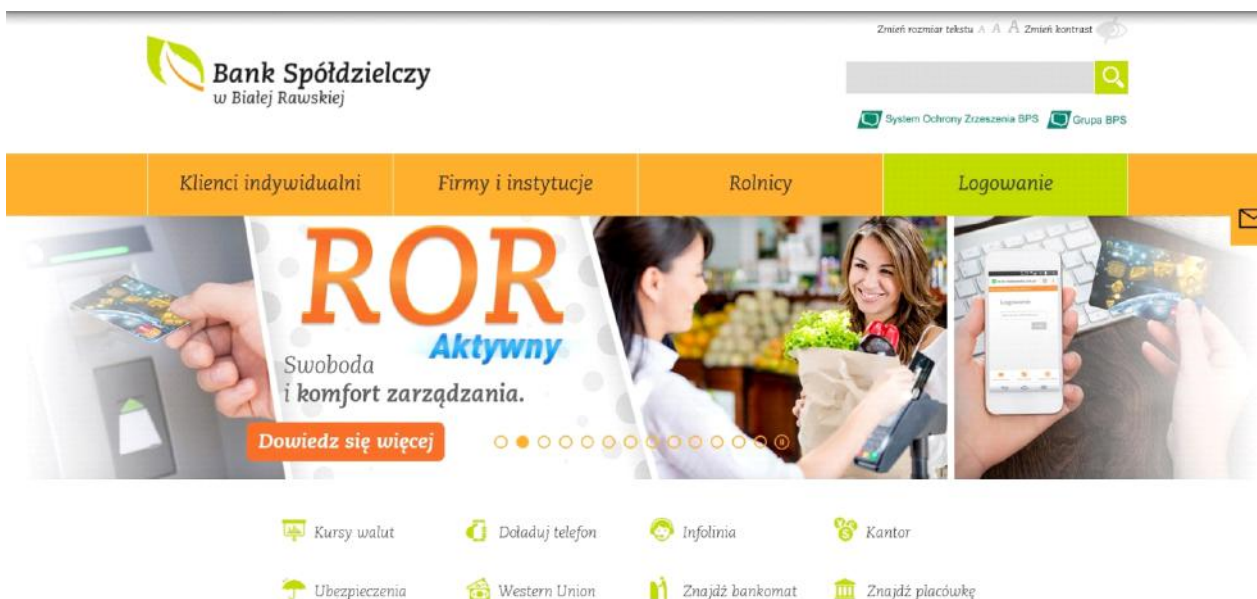
Nowa strona internetowa Banku

Bank Spółdzielczy w Białej Rawskiej nieustannie pracuje nad tym, aby komunikacja z klientami była bardziej atrakcyjna i nowoczesna. W związku z tym zmieniliśmy wygląd strony internetowej Banku, która obecnie ma bardziej przejrzysty charakter i dzięki temu korzystanie z serwisu jest łatwiejsze i mniej angażujące dla użytkownika. Efektem tej pracy było udostępnienie 11 kwietnia strony internetowej Banku w nowej, atrakcyjniejszej odsłonie.

Zgodnie z obecnym podejściem do tworzenia witryn internetowych, strona Banku powstała w technologii Responsive Web Design (RWD). Serwis wyświetla się optymalnie na każdym urządzeniu niezależnie od tego czy jest to komputer osobisty, tablet czy smartfon – strona automatycznie dostosowuje się do wielkości i rozdzielczości ekranu. Niezależnie od urządzenia, strona zachowuje wysoką jakość i łatwość nawigacji.

Nie zmieniły się adresy strony oraz sposób logowania do bankowości internetowej. Strona nadal jest chroniona certyfikatem bezpieczeństwa, co można sprawdzić klikając w kłódkę na pasku adresu.

Mamy nadzieję że ta zmiana sprosta Państwu oczekiwaniom i znacznie podniesie komfort użytkowania.



Klienci indywidualni

RACHUNKI	OSZCZĘDNOŚCI	KREDYTY
KARTY Karta debetowa MASTERCARD ROR DEBIT Międzynarodowa karta debetowa do rachunków ROR z możliwością wykonania transakcji zbliżeniowych.	BANKOWOŚĆ INTERNETOWA Karta debetowa MASTERCARD JUNIOR DEBIT Międzynarodowa karta debetowa do rachunków ROR dla osób w wieku 13-18 lat z możliwością wykonania transakcji zbliżeniowych.	USŁUGI DODATKOWE Karta kredytowa MASTERCARD CREDIT Międzynarodowa karta kredytowa MasterCard Credit z możliwością wykonywania transakcji zbliżeniowych.

Gwarancja de minimis KFG dla MŚP już w ofercie Banku



Prowadzisz małą lub średnią firmę i poszukujesz dodatkowej formy zabezpieczenia kredytu? Skorzystaj już dziś z gwarancji spłaty kredytu w ramach portfelowej linii gwarancyjnej de minimis (KFG), która oferowana jest w Banku Spółdzielczym w Białej Rawskiej.

Gwarancją KFG mogą być objęte

- Kredyty obrotowe przeznaczone wyłącznie na bieżące finansowanie działalności gospodarczej albo na cele rozwojowe.
- Kredyty inwestycyjne przeznaczone wyłącznie na finansowanie przedsięwzięć inwestycyjnych związanych z prowadzoną działalnością gospodarczą lub zarobkową.

Wysokość gwarancji KFG

Gwarancja zabezpiecza do 60% kwoty kapitału kredytu, przy czym maksymalna kwota gwarancji wynosi 3.500.000 zł (wraz z zaangażowaniem w gwarancje

PLD oraz FG POIG).

Gwarancją mogą być objęte kredyty udzielane w PLN.

Opłata

Stawka opłaty prowizyjnej wynosi 0,5% kwoty gwarancji za każdy rozpoczęty 12 miesięczny okres gwarancji.

Okres ważności gwarancji

Gwarancja KFG udzielona jest na czas określony i obowiązuje na okres nie dłuższy niż:

- 27 miesięcy – w przypadku kredytu obrotowego
- 99 miesięcy – w przypadku kredytu inwestycyjnego oraz obejmuje okres nie dłuższy niż okres kredytu wydłużony maksymalnie o trzy miesiące.

Po więcej szczegółów zapraszamy do naszych placówek!!

ZAPRASZAMY DO PLACÓWEK BANKU

Centrala

96 – 230 Biała Rawska, ul. Jana Pawła II 38

tel. 46 813 14 30

fax 46 813 14 31

www.bsbr.pl
e-mail: bank@bsbr.pl

Oddziały

96 – 230 Biała Rawska, ul. Jana Pawła II 38
05 – 620 Błędów, ul. Długa 5
05 – 840 Brwinów, ul. Leśna 7A
05 – 600 Grójec, ul. Piłsudskiego 6C
96 – 111 Kowiesy, Kowiesy 7
05 – 822 Milanówek, ul. Kościuszki 28
05 – 640 Mogielnica, ul. Mostowa 19
26 – 420 Nowe Miasto n. Pilicą, ul. Warszawska 20
96 – 200 Rawa Mazowiecka, Al. Konstytucji 3 Maja 9A
96 – 232 Regnów, Regnów 95
05 – 555 Tarczyn, ul. Grójcka 6
97 – 200 Tomaszów Mazowiecki ul. Warszawska 10/14

tel. 46 813 14 40,
tel. 48 668 07 95,
tel. 22 729 69 27,
tel. 48 376 11 86,
tel. 46 834 95 19,
tel. 22 724 69 75,
tel. 48 663 56 23,
tel. 48 674 18 64,
tel. 46 814 48 90,
tel. 46 813 16 64,
tel. 22 727 94 20,
tel. 44 714 18 07,

fax 46 813 14 31
fax 48 668 00 17
fax 22 729 58 45
fax 48 376 11 87
fax 46 831 70 82
fax 22 724 74 42
fax 48 663 56 37
fax 48 674 12 57
fax 46 814 48 00
fax 46 813 16 26
fax 22 727 94 26

bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h

Filie

96 – 214 Cielądz, Cielądz 58
05 – 825 Grodzisk Mazowiecki, ul. Sienkiewicza 26
96 – 320 Mszczonów, ul. Dworcowa 1
05 – 830 Nadarzyn, ul. Mszczonowska 19 lok. 3
05 – 807 Podkowa Leśna, ul. Słowicza 1H
96 – 200 Rawa Mazowiecka, ul. Jerozolimska 14A
96 – 206 Sadkowice, Sadkowice 14
97 – 200 Tomaszów Mazowiecki, ul. Akacjowa 1
97 – 200 Tomaszów Mazowiecki, ul. Św. Antoniego 16
97 – 225 Ujazd, ul. Plac Wolności 12
02 – 001 Warszawa, Al. Jerozolimskie 85/U1
97 – 320 Wolbórz, Plac Władysława Jagiełły 17
96 – 321 Żabia Wola, ul. Główna 1

tel. 46 815 20 30,
tel. 22 720 65 89,
tel. 46 857 28 00,
tel. 22 734 10 15,
tel. 22 759 28 15,
tel. 44 723 30 58,
tel. 46 815 66 18,
tel. 44 724 63 09,
tel. 44 723 30 58,
tel. 44 724 04 74,
tel. 22 623 84 21,
tel. 44 616 00 34,
tel. 46 854 15 02,

fax 46 815 20 90
fax 22 720 65 09
fax 46 857 22 31
fax 22 734 24 16
fax 22 729 19 62
fax 46 815 15 41
fax 46 815 66 24
fax 44 724 63 11
fax 44 723 30 60
fax 44 724 05 54
fax 22 623 84 59

bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h

Centrum Handlowe Biała Rawska, ul. Jana Pawła II 4
Bankomaty Banku w sieci Planet Cash

bankomat 24h
bankomat 24h
bankomat 24h



Bank Spółdzielczy
w Białej Rawskiej



**Jesteś przedsiębiorcą, lub prowadzisz
gospodarstwo rolne?**

Odetchnij! Skorzystaj z odnawialnego

Kredytu Rewolwingowego

**na cykliczne wydatki związane
z Twoją działalnością**

www.bsbr.pl

Kredyt dostępny dla posiadaczy
rachunku bieżącego